

## **Přepis videa – pozornost od nás!**

### **Plus pár poznámek ode mě dole... Jirka Mazur**

---

#### **Systém školství ve skutečnosti učí lidi, aby byli chudí**

Tento systém školství vás nikdy nebude učit o financích. Systém školství byl navržen tak, aby vás naučil pracovat jako zaměstnanec, nebo doktor, nebo právník, specialista, ale nikdy ne o penězích!

#### **CHTĚJÍ ABYSTE BYLI CHUDÍ**

Můj otec byl představitelem školství, PhD a všechny tyto věci. Když jsem přišel domů, ptal jsem se ho: „Proč se ve škole neučíme o penězích?“ „Protože nám vláda neumožňuje...takový předmět vyučovat.“

Vláda nám říká, co máme učit a co nemáme učit. A mě se to zdálo zvláštní, tak jsem řekl: „Ale nechodíme my do školy, abychom se o penězích učili?“ On řekl „Ne! Tvým úkolem je najít si práci!“

Chudoba se předává a učí ve vašich rodinách. Pojem střední třída také učí rodiny. Takže nyní ti lidé, kteří sedí doma, mají finanční obtíže, nebo se bojí o peníze, nebo jsou nešťastní...mohou vydělat spoustu peněz, ale nejsou spokojeni s tím, co dělají...to vás nejspíš naučili.

Vaše super ego naučili „sehnat si práci, tvrdě pracovat!“ nebo „nikdy nebudete bohatí“, nebo „bohatí jsou zlí.“ Cokoli. Dokud nezměníte svoje myšlení, peníze vám nepomohou, že? U lidí, kteří vydělávají více peněz, pořád mají stejný problém, protože mají chudou duši.

Správně. Pokud jste chudí, budete vždycky chudí. Tohle lidi hodně těžko chápou.

Ano! Peníze takhle rychle zmizí! Vydělají miliony dolarů a 65 % z nich o pět let později zbankrotují, protože pochází z chudých rodin.

„Když jim tohle řeknete, naštvou se na vás. Můžou za to bohatí! Vy jste mě podvedli! Vláda mě podvedla!“

Bohužel ale to, co pan Lipton říkal je, že je to předáváno geneticky. V momentě, kdy vám zaplatím, už myslíte jako zaměstnanec. To je ta past!

Podnikatelé pracují zadarmo. V momentě, kdy přijmete výplatu, váš mozek vypne. Myslíte jen dokud máte hlad. Víte, že lidé říkají „a proč tedy nedáte těch chudým peníze?“ Problém je, že tak by vzniklo více chudých lidí. Dejte rybu někomu, kdo celý den rybaří, nebo celý den jí, Když jim dáte rybu, spousta lidí bude chtít více ryb. Ale vy je můžete naučit ryby chytat.

Ale vy jste ten Robin Hood, co se týká znalostí, protože vidím, že ty znalosti předáváte, což se bohatým lidem nelíbí, a proto říkají „tohle jim neříkej, Roberte!“

Ano, ano. „Neříkej lidem, co víš. Ať zůstanou chudí.“

Chudí lidé budou vždycky mezi námi, protože všechno začíná tady. Je to v jejich slovech a jejich slova se stávají tělem, ale když říkají „to si nemůžu dovolit“, nebo „tohle nemůžu“, tak klesají. Stane se z nich to, co říkají. Potkávám opravdu hodně lidí, co říkají „to si nemůžu dovolit! Myslíš, že peníze tisknu?“

Můj tatínek, PhD, říká: „za koho mě máš? Myslíš, že peníze tisknu? To si nemůžu dovolit“

A můj bohatý táta by řekl: „a proto je chudý“

Chudí lidé říkají „to si nemohu dovolit. Tohle nemůžu. Nemám čas.“

Protože před tím utíkají. Je jednoduché říci „tohle si nemohu dovolit! Nebo „Jsem příliš unavený.“

Nebo „nemůžu jít do posilovny“ i přestože můžete jít do posilovny, ale „ne, nemůžu“

Pravda zní: „jsem jen příliš líný jít do posilovny“

Takže sázíte na jistotu a nepřinášíte do svého života nová rizika. A co říkával váš bohatý táta, namísto „tohle si nemůžu dovolit?“

„Jak bych si to mohl dovolit? Jak to mám udělat? Co to bude obnášet? Nebo proč bych to měl dělat?“

Otázka mysl otevře, tvrzení ji uzavře.

Takže když říkáte „to si nemůžu dovolit! Vaše mysl přestává pracovat a stanete se tím, co říkáte.

Pokud pro vás nejsou peníze tak důležité, pak pro vás nejsou důležité! „Nezajímají mě peníze!“ Pak ani peníze se nezajímají o vás!

Slova se stávají tělem! Nebo „nikdy nebudu bohatý!“ Nebo je populární: „bohatí jsou chamtiví“

To ti chudí jsou chamtiví. Když se nad tím zamyslíte, protože pro to, abyste byli bohatí, musíte něco dát. Musel jsem produkovat knihy a hry a koupil jsem nemovitosti, poskytuji bydlení, dávám lidem práci a všechny tyto věci, a proto jsem bohatý.

Ale chamtiví lidé nevytváří nic! „Ale ne, ti bohatí jsou chamtiví“

A já říkám „hej, sportovní fanoušci, když ukážete prstem dopředu, tři prsty ukazují dozadu.“ Takže, jak víme, dnes čelíme velkému problému v přístupu k bohatým. Všichni se bojíme! Popravdě sse všichni bojíme, záleží na tom, jak s tím naložíte! Einstein řekl „představitost je důležitější než vědomosti, ale vědomosti umocňují představitost“

A to co většině lidem chybí jsou vědomosti, o skutečném podnikání, jako třeba účetnictví, dluhy, daně. Tyto věci je třeba znát, ale nikdo se je ve škole nenaučí. Lidé, co sse bojí dělat chyby, tak jak se to učí ve škole, nikdy nevyrostou!

Protože spiritualita je „existuje dobro a zlo“ Existuje správné a špatné. Něco je nahoře a něco dole.“

Většina lidí chce mít jenom pravdu, nebo chtějí být stále pozitivní. No to nejde! To není realita! Pokaždé, když jsem selhal, jsem si říkal „fajn, co jsem se naučil?“

A u průměrného člověk je tím důvodem, proč je chudý to, že neselhal. Hraje na jistotu, neudělal žádné chyby, přesně jak ho to naučili ve škole. Což znamená, že se nenaučil nic. A to je důvod, proč je vlastně systém školství zásadním způsobem zkažený! Je to anti-vzdělávání. A já si myslím, že si většina lidí nechá od svých rodičů nebo přátel svůj život rozmluvit. Tolik se bojíme selhání, ale díky selhání uspějeme!

Školy nás trestají za to, že děláme chyby. A proto máme tolik lidí, kteří se bojí přiznat, že dělají chybu, nebo se bojí selhání!

---

Přátelé, posílám vám to bez úprav, pro čtení i tisk. Operativně zpracovala moje šikovná kolegyně Petra Procházková 😊.

### **Mám k tématu pár zásadních poznámek!**

Kiyosakiho jistě celá řada z vás zná. Já taky 😊!

Když jsem pře léty četl jeho knihy,

měl jsem **několik zásadních poznatků:**

- Říkal jsem si, že je škoda, že se ke mně nedostaly dříve...
- Že chci pochopit jeho principy finančního vzdělávání a cash-flow kvadrantu.
- Že jsou a že fungují některé reálie v našem prostoru (Česko, Slovensko) trošku jinak.
- Že to s realitama a některými návody nebudou u nás lidé umět dělat, protože je u nás jinak nastavený daňový systém, legislativa, podmínky...
- Že 99 % lidí tuto knihu přečte, ocení, následně odloží a že se opět nic nestane!

**Okolnosti a vývoj mi daly časem za pravdu.** Ano, Robert Kiyosaki se stal motivačním guru v oblasti finančního a podnikatelského vzdělání. Nezakrývám četné inspirace od něj.

Já podnikám 29 let a mnohé z toho, o čem Robert píše a říká, vím mnoho z praxe. Před léty jsem si říkal > přelož to, o čem jsou Kiyosakiho knihy do srozumitelného

jazyka, do našeho prostředí a reálií, přidej příběhy a další návody z praxe. Podařilo se a tak vnikly moje programy z edice ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ.

A proto jsme dnes spolu online i offline!

Poslal jsem vám video od Roberta Kyiosakiho, protože zde odhaluje onu podstatu, proč lidé nejsou šťastni a bohatí tak, jak mohou být.

**Ano, za hodně si lidé mohou sami** > systém jejich myšlení i přesvědčení je dostává tam, kde vlastně ani nechtějí být. Další věcí je vzdělávání a jak z toho? Ano, i poznání, že systém, rodina, přátelé, škola, vaše okolí, zaměstnavatelé a vlastně téměř nikdo kolem vás nechce, abyste byli finančně vzdělaní, podnikatelsky nastavení, abyste byli úspěšní, bohatí, v pohodě...

OK, to víme! **Takže co s tím uděláme?**

**Mám pár zásadních zkušeností a postřehů z roků vzdělávání:**

Ano, je zde skupina lidí, kteří jsou, částečně, více, nebo méně – na té svoji pomyslné „pravé straně“, jen jim tam občas něco chybí. A potom jsou zde zástupy těch, kteří říkají > my to chceme také, chceme na vysněnou „pravou stranu“!

Ano, chtít být úspěšný, bohatý, mít více peněz, času, svobody a nezávislosti, seberealizace, uznání, smysl... To vše je legitimní! Ale jak na to?

Zásadní zkušenost je, že hodně lidí se k úspěchům v podnikání propracovalo přes čtení knih, díky kurzům, motivaci a správnému vedení.

Pravdou ale je, že časem to vdává 90 % lidí. Přesto, že neustále říkají, jak opravdu chtějí. Jejich opravdu není opravdové...

Lidé čtou bezva knihy o podnikání a potom ty knihy skončí v knihovně a nic zásadního se nestane.

Lidé sledují motivační videa, účastní se motivačních kurzů. Jsou chvíli nadšení a plní energie či motivace, aby za krátký čas vyhasli a byli tam, kde dříve.

Lidé kupují moje kurzy či podobné kurzy, aby s nadšením zahájili změny a poté zůstanou na cestě stát... Chybí opravdová motivace, přátelé, podporovatelé, povzbuzení, ona proč...

**Vy již víte, že máme svoje ŘEŠENÍ!**

Ano, máme zde vizi našeho online a offline klubu!

## **GOLDWINNER BUSINESS CLUB!**

To zní opravdu skvěle, co říkáte?

**GOLD WINNER** > zlatý vítěz.

- Proč je právě v podnikání strategicky důležité být prvním a být „zlatým vítězem“?
- Proč je nutné získat mindset a směr zlatého vítěze?
- Kde a jak najít tržní niky, segmenty, produkty, systém, zákazníky – kde stojí za to vítězit?
- čem je myšlenka > bojuj tam, kde můžeš zvítězit?

**BUSINESS** > to zní docela podnikatelsky, co říkáte?

**CLUB** > to dává šanci na skvělou komunitu, partu lidí s podobným smyšlením a přemýšlením!

**Nejhorší nemocí dneška je samota.** A já vím, že lidé jsou na svoje sny, vize, plány a tajná přání – sami. Je hrozné být sám a snažit se něčeho dosáhnout.

Můj první neformální BUSINESS CLUB mě vyšel na **milióny korun!** Ano, tolik mě jistě stály aktivity a marketing, než jsem kolem sebe vybudoval komunitu lidí, se kterými se cítím dobře. Kde mohu sdílet názory a myšlenky. Kde nám to funguje podnikatelsky a směrem do světa tak, jak to opravdu chceme.

Mít tento neformální BUSINESS CLUB bylo a je **klíčovou podstatou** mého podnikání. Můžete mít skvělé myšlenky, nápady, plány. Můžete věci opravdu chtít a hodně pro ně udělat. Ale bez lidí ve vašem vnitřním světě, bez podpory, bez komunity, bez pochopení a sdílení, bez toho všeho v zásadě neuděláte nic.

**To jsou ona klíčová pochopení:**

» Je třeba se **PERNAMENTNĚ** vzdělávat v tom, co systém a škola nechtějí, abychom věděli. A musíme mít kolem sebe lidi se stejnou motivací. Být sám, to je riziko vyhasnutí a nezdaru!

» Je třeba budovat svůj svět a mít v něm lidi, kteří jsou oporou. Je třeba mít skvělý mozkový trust, mastermind skupinu, podporovatele a zpřízněné duše na náročné cestě podnikatele!

» Prostě **je třeba mít** svůj skvělý TOP BUSINESS CLUB! Ne nějaký produktový či firemní klub, kroužek příznivců. Ale prostě silnou, nezdolatelnou sílu lidí, se kterými nás pojí společné záměry, vize, sny, plány, hodnoty a přesvědčení.

## **Takže dobrá zpráva nakonec!**

Tento skvělý mozkový trust je zde! Je na cestě vše, nač jen máte odvahu pomyslet!

Teď již jen musíte pro svoje sny něco poctivě udělat, vydat se na cestu a vlastnit podporu skvělých lidí a **neporazitelného týmu** „zlatých vítězů“!!!

A ještě jedna lepší zpráva. Nemusí vás to vůbec stát milióny korun...

Díky za to, že můžeme sdílet společné sny, vize a hodnoty!

Jirka Mazur